



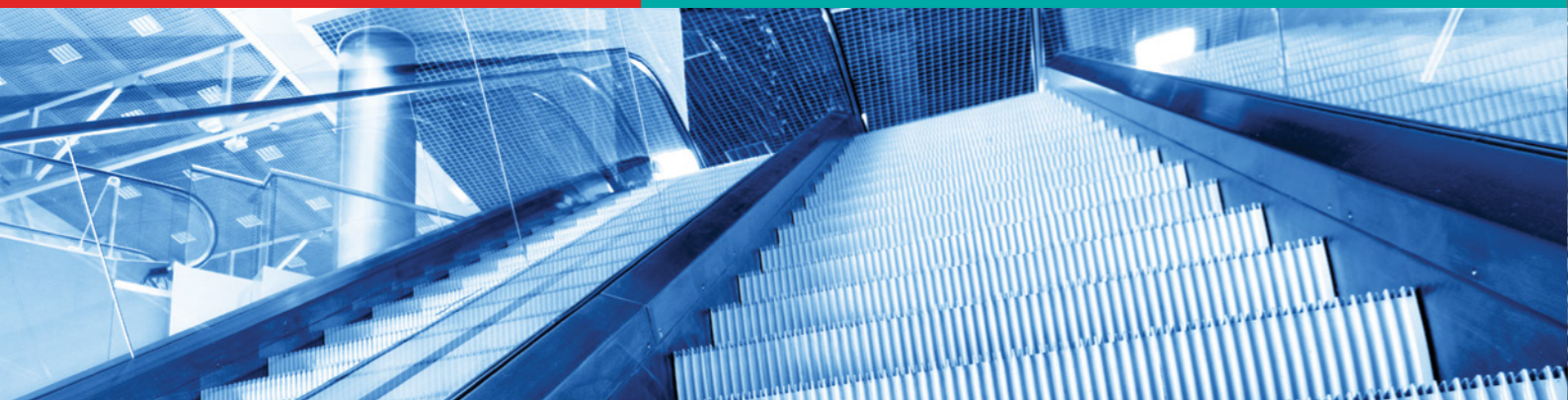
LOGITECH® EMEA B2B PARTNER PROGRAM



WELCOME
TO THE
NEW
OFFICE

WHERE WORK HAPPENS
ANYTIME, ANYWHERE





Velkommen til **Logitech® EMEA B2B Partner Program.**

Lad os nå nye højder sammen.

Logitech har været markedsførende i mere end 30 år med et stærkt brand og engagement inden for innovation. Vores klare fokus på hurtigtvoksende markeder, såsom mobile arbejdspladser og UC (Unified Communications), driver vores egen stærke vækst. Med Logitechs EMEA B2B-partnerprogram får I mulighed for at udnytte disse voksende markeder ved hjælp af tilknytning til vores avancerede tilbehør der er designet til virksomheder.

Kom med som en Authorized, Silver eller Gold partner, baseret på jeres salgsniveau og engagement. Når I er tilmeldt, kan I vokse sammen med os ved hjælp af den tredelte struktur, uanset hvor stor eller lille jeres virksomhed end er. I får flere fordele jo mere I engagerer jer. Det er et ægte partnerskab: Vi arbejder tæt sammen, og vi hjælper jer med at planlægge og lave markedsføringskampagner samt med at opdage nye vækstmuligheder.

I får support på hvert skridt på vejen via Logitechs B2B Partner Desk der står klar og sikrer at I har adgang til et dedikeret team der har alle de værktøjer som I har brug for til at støtte jeres Logitech-forretning og fuldt ud udnytte programmets fordele.

Nøglefordele

Store belønninger

- Salgsrabatter ved opnåelse af mål
- Adgang til penge til udvikling af markedsføring for at skabe efterspørgsel
- Hjælp til prisfastsættelse af projekter for mængdemuligheder og særlige projekter
- Kvartalsvis gennemgang og målsætning
- Privilegeret adgang til virksomhedsprodukter



Skabelse af efterspørgsel

- Adgang til salgs- og marketingmateriale fra Logitech
- Videreudsendelse af potentielle kunder fra Logitech
- Adgang til Logitechs kampagner

Kompetencegivning som partner

- Forretnings- og markedsføringsplanlægning sammen med en Logitech-repræsentant
- Månedlig præstationskontrolpanel til gennemgang af opnået resultat versus mål og forventede rabatbetalinger
- Adgang til vores Logitech Partner Exchange-portal med oplysninger, værktøjer og ressourcer
- Vareprøver
- Uddannelse

Programfordele

			
Kompetencegivning			
Adgang til B2B-partnerportalen (LPE)	✓	✓	✓
Virksomhedens præstationskontrolpanel	✓	✓ (når en plan er blevet lagt i samråd)	✓ (når en plan er blevet lagt i samråd)
Adgang til salgs- og marketingmateriale	✓	✓	✓
Adgang til potentielle kunder	Flest potentielle kunder	Nogle potentielle kunder	
Vareprøver	✓	✓	✓
Økonomiske belønninger			
Rabatter baseret på opnåelse af mål	Høj	Mellem	
Hjælp til prisfastsættelse af projekter	✓	✓	✓
Adgang til kampagner	✓	✓	✓
Adgang til markedsføringsbeløb (MDF)	✓	✓	✓
Adgang til Logitech			
Administration af salgskonti	Navngivet CAM	Navngivet CAM	Internt salg
Planlægning sammen med Logitech	✓	✓	
Uddannelse og kommunikation			
Online salgstræning	✓	✓	✓
B2B-nyhedsbreve	✓	✓	✓
Genkendelse			
Særligt virksomhedspartner-logo	Gold	Silver	Authorized
Virksomhedspartnerskilt	✓	✓	✓

Sådan foregår tilmelding til programmet:

Tag kontakt til Logitechs B2B Partner Desk på info@logitechb2bpartner.com eller gratis telefonnummeret 00800 55441100



* Niveaulet afhænger af jeres engagement



Logitech Denmark
Automatikvej 1, 3 Sal.
DK- 2860 Søborg
Denmark

www.logitech.com/business