



LOGITECH® EMEA B2B PARTNER PROGRAM



WELCOME
TO THE
NEW
OFFICE

WHERE WORK HAPPENS
ANYTIME, ANYWHERE





Logitech® EMEA B2B Partner Program.

Per raggiungere nuovi orizzonti. Insieme.

Logitech è leader del settore da oltre trent'anni, con un marchio che è sinonimo di fiducia e un costante impegno nell'innovazione. Il nostro interesse verso i mercati in rapida crescita, quali dispositivi portatili e comunicazioni unificate (UC), è a sua volta alla base della nostra forte crescita. Il programma per partner Logitech EMEA B2B offre l'opportunità di scoprire questi mercati in crescita grazie alle nostre ingegnose periferiche realizzate per le aziende.

In base ai livelli di vendita e all'impegno che potrai assumerti, puoi diventare partner Authorized, Silver o Gold. Una volta iscritto al programma, la struttura a tre livelli ti consentirà di crescere insieme a noi, indipendentemente dalle dimensioni della tua attività. Con una maggiore partecipazione al programma, potrai ottenere vantaggi aggiuntivi. Si tratta di una vera e propria collaborazione: lavoreremo a stretto contatto, assistendoti nella pianificazione ed esecuzione di campagne di marketing e nell'individuazione di nuove opportunità di crescita.

Forniremo assistenza in tutte le fasi del programma mediante il Partner Desk Logitech B2B.

Caratteristiche principali

Incentivi interessanti

- Rebates al raggiungimento degli obiettivi
- Accesso ai fondi per lo sviluppo marketing per la generazione della domanda
- Supporto per la determinazione dei prezzi dei progetti per opportunità di volume e progetti speciali
- Revisione e definizione degli obiettivi trimestrale
- Accesso privilegiato ai prodotti per aziende




Generazione della domanda

- Accesso agli strumenti collaterali per vendita e marketing Logitech
- Leads da Logitech
- Accesso alle campagne Logitech

Supporto dei partner

- Pianificazione del business e marketing in cooperazione con un Account Manager Logitech
- Dashboard mensile delle prestazioni per esaminare il raggiungimento degli obiettivi e calcola i rebates
- Accesso al nostro portale Logitech Partner Exchange con informazioni, strumenti e risorse
- Unità demo
- Formazione

Benefici del programma

			
Supporto			
Accesso al portale dei partner B2B (LPE)	✓	✓	✓
Dashboard delle prestazioni dell'azienda	✓	✓ (quando concordato nel piano)	✓ (quando concordato nel piano)
Accesso a strumenti collaterali di vendita e marketing	✓	✓	✓
Accesso a potenziali clienti (leads)	La maggior parte dei potenziali clienti	Alcuni potenziali clienti	
Unità demo	✓	✓	✓
Incentivi finanziari			
Rebates basati sugli obiettivi raggiunti	Alti	Medi	
Supporto per la determinazione di special price	✓	✓	✓
Accesso alle campagne	✓	✓	✓
Accesso discrezionale a fondi marketing (MDF)	✓	✓	✓
Accesso a Logitech			
Sales account management	CAM	CAM	Inside Sales
Pianificazione in collaborazione con Logitech	✓	✓	
Formazione e comunicazione			
On-line sales training	✓	✓	✓
Newsletter B2B	✓	✓	✓
Riconoscimenti			
Logo specifico partner commerciale	Gold	Silver	Authorized
Placca partner commerciale	✓	✓	✓

Per registrarsi al Programma:

Contatta il Logitech B2B Partner Desk all'email info@logitechb2bpartner.com o al numero verde 0080055441100.



* Livello a seconda dell'impegno



Logitech Italia
Via Grosio, 10/8
20151 Milano
Italy

www.logitech.com/business